

ALVÁRIS Profile Systems GmbH in Suhl ist Teil der internationalen ALVÁRIS Gruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemlösungen im Aluminiumprofilbereich und in der Intra-logistik beschäftigt.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir engagierte Mitarbeiter, die unser Team verstärken und sich gemeinsam mit uns für die Erfüllung der Bedürfnisse unserer Kunden einsetzen.



www.alvaris.com



Für das Vertriebsgebiet Schweiz & Liechtenstein haben wir folgende Stelle zu besetzen

VERKAUFAUSSENDIENST (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

- Durchführung von Markt- und Kundensegmentierung
- Ansprache von Bedarfsträgern und Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen in Kooperation mit dem Vertriebsinnendienst
- Preis- und Konditionsverhandlungen
- Vorstellung von Neuprodukten
- Schnittstelle im Rahmen von konkreten Kundenprojekten zum Projektmanagement
- Aufstellung und Monitoring eines jährlichen Vertriebsbudgets
- Beobachtung von Marktentwicklungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb von Industriegütern, idealerweise im Bereich Maschinen- und Anlagenbau
- Sicheres Auftreten und sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Eigeninitiative sowie ausgeprägte Kunden- und Lösungsorientierung
- Gute IT-Anwenderkenntnisse (MS Office, ERP-System)

Wir bieten Ihnen

- Selbstständiges, verantwortungsvolles Arbeiten in einer dynamischen Branche
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Ein motiviertes und engagiertes Team
- Firmen-PKW, der auch privat genutzt werden kann

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung an karriere@alvaris.com



Leidenschaft



Fokus



Entwicklung



Mut



Konsequenz



Wertschätzung



Menschlichkeit