

ALVÁRIS Profile Systems GmbH in Suhl ist Teil der internationalen ALVÁRIS Gruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemlösungen im Aluminiumprofilbereich und in der Intra-logistik beschäftigt.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir engagierte Mitarbeiter, die unser Team verstärken und sich gemeinsam mit uns für die Erfüllung der Bedürfnisse unserer Kunden einsetzen.



[www.alvaris.com](http://www.alvaris.com)



Für das Vertriebsgebiet Schweiz & Liechtenstein haben wir folgende Stelle zu besetzen

## VERKAUFAUSSENDIENST (m/w/d)

### Ihr Aufgabengebiet

- Durchführung von Markt- und Kundensegmentierung
- Ansprache von Bedarfsträgern und Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen in Kooperation mit dem Vertriebsinnendienst
- Preis- und Konditionsverhandlungen
- Vorstellung von Neuprodukten
- Schnittstelle im Rahmen von konkreten Kundenprojekten zum Projektmanagement
- Aufstellung und Monitoring eines jährlichen Vertriebsbudgets
- Beobachtung von Marktentwicklungen

### Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb von Industriegütern, idealerweise im Bereich Maschinen- und Anlagenbau
- Sicheres Auftreten und sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Eigeninitiative sowie ausgeprägte Kunden- und Lösungsorientierung
- Gute IT-Anwenderkenntnisse (MS Office, ERP-System)

### Wir bieten Ihnen

- Selbstständiges, verantwortungsvolles Arbeiten in einer dynamischen Branche
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Ein motiviertes und engagiertes Team
- Firmen-PKW, der auch privat genutzt werden kann

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung an [karriere@alvaris.com](mailto:karriere@alvaris.com)



Leidenschaft



Fokus



Entwicklung



Mut



Konsequenz



Wertschätzung



Menschlichkeit