

ALVÁRIS Profile Systems GmbH in Rankweil ist Teil der internationalen ALVÁRIS Gruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemlösungen im Aluminiumprofilbereich und in der Intralogistik beschäftigt.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir engagierte Mitarbeiter, die unser Team verstärken und sich gemeinsam mit uns für die Erfüllung der Bedürfnisse unserer Kunden einsetzen.



www.alvaris.com



Für den Produktionsstandort Rankweil suchen wir einen

VERTRIEBSLEITER (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

- Betreuung von bestehenden Kundenbeziehungen (Key Accounts), Unterstützung bei der Neukunden-Akquisition sowie Marktbeobachtung
- Führen, Ergänzen und Entwickeln eines Teams an Außendienst-, Innendienst- und Backoffice-Mitarbeitern
- Definition der mittel- und langfristigen Vertriebsziele sowie Ausarbeitung & Umsetzung der Strategie und der Implementierungsmaßnahmen
- Aufstellung des jährlichen Vertriebsbudgets (in Relation zum Marktpotential) in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Unterstützung bei der Entwicklung von flankierenden Supportfunktionen wie Marketing, Produktentwicklung, Vertriebscontrolling, Reporting etc.
- Operative Abstimmung mit den weiteren Funktionsbereichen der internen Wertschöpfungskette

Ihr Profil

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung und besitzen einschlägige Berufs- und Führungserfahrung
- Sie sind serviceorientiert und arbeiten selbstständig, analytisch und zielorientiert
- Sie besitzen gute Kommunikationsfähigkeiten und können ein Team führen
- Sie besitzen gute Software Kenntnisse (ERP-System & Office 365)

Wir bieten Ihnen

- eine vielseitige, verantwortungsvolle und ausbaubare Aufgabe
- ein engagiertes Team, das Sie umfangreich unterstützt
- ein gutes Arbeitsklima in einem modernen Umfeld
- Gleitzeit und Homeoffice (nach Absprache)
- ein Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- faire Entlohnung und vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an bewerbung@alvaris.eu

