

ALVÁRIS Profile Systems GmbH in Suhl ist Teil der internationalen ALVÁRIS Gruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemlösungen im Aluminiumprofilbereich und in der Intralogistik beschäftigt.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir engagierte Mitarbeiter, die unser Team verstärken und sich gemeinsam mit uns für die Erfüllung der Bedürfnisse unserer Kunden einsetzen.



www.alvaris.com

Am Standort Suhl haben wir folgende Stelle zu besetzen

VERTRIEBSINNENDIENST (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

- Aktive Vertriebsarbeit bei bestehenden und Neukunden, dazu gehören zB tel. Beratung, Bedarfserhebung und Verkauf unseres Handelswarenprogrammes
- Betreuung und Entwicklung von Kundenbeziehungen in Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Erstellung und Nachfassen von Angeboten inkl. Preiskalkulation
- Koordination der administrativen Abwicklung von Aufträgen mit dem Vertriebsbackoffice
- Sicherstellen eines reibungslosen internen Auftragsdurchlaufes in Kooperation mit den Schnittstellen
- Bearbeiten von Reklamationen und Stammdatenpflege im ERP-System

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und im Umgang mit Kunden
- Sicheres Auftreten und sehr gute kommunikative Fähigkeit sowie Verhandlungsgeschick
- Gewinnende Persönlichkeit mit ausgeprägter Eigeninitiative und unternehmerischem Denken
- Sehr gute Deutsch- und IT-Anwenderkenntnisse (MS Office, ERP-System), Englischkenntnisse von Vorteil

Wir bieten Ihnen

- Wertgesteuertes Unternehmen
- Angenehmes Betriebsklima
- Dynamisches Team und abwechslungsreiche Kundenprojekte
- Aufgabenbereich mit Verantwortung und Freiraum
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Leistungsgerechte Vergütung

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung an info.de@alvaris.eu



Leidenschaft



Fokus



Entwicklung



Mut



Konsequenz



Wertschätzung



Menschlichkeit